

Менеджер по продажам в сертификации

С возможностью удаленной работы и с перспективой
быстрого карьерного роста

откликнуться

e-mail: sb@q-standart.ru
телефон: 8-963-976-30-16
сайт: q-standard.ru



Q-Standart

Почему именно сертификация?

- ★ **Обязательное направление.** Без разрешительных документов компания не может продавать свою продукцию. Выданные документы действуют только на определенную продукцию и действуют ограниченное время - поэтому их регулярно нужно оформлять.
- ★ **Большой охват.** Потенциальные клиенты - практически все российские производители, а так же импортеры/дистрибьюторы, которые ввозят продукцию на территорию РФ.
- ★ **Сертификация распространяется практически на все товары** - от продуктов питания до тяжелого оборудования.
- ★ **Постоянная клиентская база.** Привлеченные компании продолжают регулярно обращаться за услугами и постоянно приносить доход.
- ★ **Регулярные изменения в законодательстве** приводят к росту стоимости услуг, а значит и к росту дохода менеджера.
- ★ **Прибыльное направление.** Стоимость услуг формируется под каждого клиента индивидуально, а значит у менеджера нет "потолка" для заработка.
- ★ **Независимость от сезонности и кризисов.**



О нас

Группа компаний SM оказывает услуги для бизнеса в области сертификации продукции проведения испытаний, а так же оказания бухгалтерских и юридических услуг

- ★ SM Group оказывает профессиональные услуги для бизнеса с 2012 года. Работаем в области сертификации продукции и проведения испытаний, а так же оказания бухгалтерских и юридических услуг.
- ★ Собственный штат опытных экспертов. Опыт и компетентность выделяют нас на фоне конкурентов
- ★ В качестве крупного Экспертного Центра Q-Standart помогаем компаниям решать свои задачи, имеем **289** постоянных клиента и **3324** выданных документов по всей России.
- ★ Широкий перечень оказываемых услуг и регулярное улучшение качества обслуживания удерживают наших постоянных клиентов максимально долго



Q-Standart

Сертификация
продукции с гарантией



SM GROUP

Бухгалтерские услуги для Вашего бизнеса

Профессиональные
услуги для бизнеса под
ключ

Для кого вакансия?

- ★ Для тех, кто готов выкладываться на 100% и щедро получать за свой труд
- ★ Для тех, кто помимо дохода, хочет развиваться и получать новые знания
- ★ Для тех, кто хочет зарабатывать, а не работать
- ★ Для тех, кто не боится получать отказы и готов учиться работать с возражениями
- ★ Для тех, кто понимает, что за счет процентов можно зарабатывать большие суммы
- ★ Для тех, кто хочет развиваться в активных продажах



Обязанности

- + Активные исходящие звонки по предоставленной базе в СРМ
- + Переговоры и работа с возражениями
- + Поиск новых клиентов, сопровождение текущих и формирование долгосрочной базы

! Для тех, кто понимает, что именно за счет процентов можно зарабатывать большие суммы

Обладаете

- + Упорство
- + Стрессоустойчивость
- + Терпение
- + Работа в команде.

! Умение добиваться результата быстро сделает ваш заработок выше среднерыночного



Что мы даем сотруднику?

- + Обучение технике продаж и переговорам**
Освоив технику активных продаж, в дальнейшем Вы сможете продавать что угодно и где угодно – этот навык точно пригодится в Вашей жизни
- + Обучение в сфере сертификации**
Техническая сфера требует глубокого обучения и времени, однако наша система позволит сделать это эффективно в короткие сроки
- + Учим зарабатывать**
Каждая сделка с клиентом приносит менеджеру разный доход, мы научим как увеличивать эту цифру каждый раз
- + Навыки и опыт**
В построении и развитии отдела продаж для дальнейшего роста в компании



Условия работы

- 1 Работа в режиме 5/2, гибкий график от 4х часов в день
- 2 Работайте удаленно по гибкому графику через мобильное приложение и доступ к почте
- 3 Стабильная и своевременная оплата труда
- 4 Обучение с нуля и развитие ваших компетенций
- 5 Официальное трудоустройство после прохождения стажировки

Проводим постоянное обучение сотрудников по продукту и продажам на всех этапах

Обратная связь, анализ звонков и работа над ошибками

Сопровождение наставником до первой сделки



Мотивация



Гибкий график в рамках рабочей недели



Фиксированная оплата за звонки + оплата за каждую заявку + ежемесячный бонус за KPI (От 20 000р. в первый месяц без учета процентов и бонусов)



Высокий процент с продаж (20-30% прибыли компании) без "потолка"



Бонусы и мотивационная поддержка в течение первых 3х месяцев работы



Премии за выполнение ежемесячного плана

50 000 руб

средняя зарплата менеджера по продажам в РФ

2-3 МЕСЯЦА

требуется, чтобы выйти на средний доход



Расчет дохода менеджера на 8^й мес работы

Без учета фиксированной части

Дата	Контрагент	Отв-ый	Договор	УСЛУГА	Сумма сделки	Поступило	Комментарий	Оплата	Прибыль факт.	%	МИН цена	Мен-р %	Мен Ож-ый %	Ожид. маржа
09.09.2020	АО "ВОЛОГОДСКИЙ ЭМЗ"	ВГ	ВГ-2020-025	СС ТР ТС 004 от казахов	120 000	120 000		100%	55 000		87000	9 900	9 900	55 000
04.09.2020	ООО "АйТек"	ВГ	прил.4	СС ПБ от МЧС с 4 ПИ + 4ПИ ЭМС	830 000	581 000		70%			510000		96 000	231 000
01.09.2020	ООО "ПКФ "ЯЗАСВЕТ"	ВГ	ВГ-2020-052	ДС ТР ТС 004+020	18 000	18 000		100%	12 000		10000	2 400	2 400	12 000
04.09.2020	ООО "ТЕХНОЛОГИИ ОГНЕЗАЩИТЫ"	ВГ	ВГ-2020-053	доброволк и с ПИ по сейсмике	68 000	68 000		100%	44 000		36000	9 600	9 600	44 000
01.09.2020	ООО "ТМС - Буровой Сервис"	ВГ	ВГ-2020-017	ДС ТР ТС 010 по 1д	30 000	30 000		100%	20 000		13000	5 100	5 100	20 000
12.09.2020	АО "ВОЛОГОДСКИЙ ЭМЗ"	ВГ	прил.2	СС ТР ТС 004 казахи	93 000	93 000		100%	28 000		72000	6 300	6 300	28 000
17.09.2020	ООО "Итон"	ВГ	прил.4	СС ТР ТС 004 с ПИ	75 000	37 500		50%			45000		9 000	20 000
19.09.2020	ООО "КМПУ №7"	ВГ	ВГ-2020-061	ДС ТР ТС 004 с пи по 1д	19 000	19 000		100%	14 000		9000	3 000	3 000	14 000
30.09.2020	ООО "Липецкий завод Возрождение"	ВГ			23 000	23 000		100%			12500		3 150	16 000
01.08.2020	ООО "ННЗ"	ВГ	ВГ-2020-028		15 000	15 000		100%	8 000		9800	1 560	1 560	8 000
01.08.2020	ФГБОУ ВО "ГМУ ИМ. АДМ. Ф.Ф. УШАКОВА"	ВГ	прил.2		25 000			0%	0				2 340	0
15.08.2020	ООО "СКИТ"	ВГ	ВГ-2020-041	Добр. ГОСТ Р с ПИ	27 000			0%	0		9000		73 500	0
22.08.2020	ООО "Итон"	ВГ	Прил.3	СС ТР ТС 2	164 000	82 000	50% в августе	50%	94 000		110000	16 200	16 200	94 000
25.03.2020	ООО "ХОРШ Русь"	ВГ	ВГ-2020-043	СС ТР ТС 010 +ОБ+паспорт	168 000		100% в августе	0%	0		115000		15 900	0
26.08.2020	ПАО "ПЕНЗМАШ"	ВГ	ВГ-2020-042	СС ТР ТС 010+004+020	110 000	55 000		50%			75000		10 500	22 500
	ООО "АйТек"	ВГ	Прил №2		68 000		100% в августе, пересчет работы	0%	0	10%			0	0
18.07.2020	ПАО "АВТОДИЗЕЛЬ" (ЯМЗ)	ВГ	ВГ-2020-021		2 005 000			0%	0			0	6 000	0
25.07.2020	ООО "Итон"	ВГ	прил.1	Выключатели	75 000	37 500	50% в июле, выплатили васе 4500 в июле	50%	15 000		60000	0	0	15 000
Итого					3 933 000,00р.	1 179 000,00р.			290 000			57 960		579 500

Кратко о вакансии

Направление сертификация

- ★ Направление, не страдающее от кризисов и сезонности
- ★ Хорошие перспективы развития в сфере продаж
- ★ Интересная сфера, которая дает множество новых знаний
- ★ Отсутствие потолка в зарплатке

Условия вакансии

- ★ Удобная CRM-система для ведения и работы с базой клиентов
- ★ Работайте удаленно по гибкому графику через мобильное приложение к доступ к почте
- ★ Обучение технике продаж, анализ звонков и обратная связь от руководителя
- ★ Нарбатываемая клиентская база клиентов (клиенты остаются и закрепляются за менеджеров)

Мотивация

- ★ Прозрачная система мотивации
- ★ Отсутствие потолка в зарплатке
- ★ Высокий процент от продаж
- ★ Стабильная и своевременная оплата труда



Остались вопросы? Свяжитесь с нами



E-mail: sb@q-standart.ru

Телефон: [8-963-976-30-16](tel:8-963-976-30-16); [8-499-404-13-64](tel:8-499-404-13-64)

Сайт: www.q-standart.ru; www.sm-grp.ru



Q-Standart

Сертификация
продукции с гарантией



SM GROUP

Бухгалтерские услуги для Вашего бизнеса

Профессиональные услуги
для бизнеса под ключ